

# Cash & carry pugliese al diapason: Altasfera supera i 100 milioni di fatturato

By instore - Apr 12, 2024



Altasfera, insegna cash & carry di Maiora S.r.l. nata per soddisfare le esigenze degli operatori Horeca nel centro-sud Italia, ha superato i 100 milioni di euro di fatturato. Questo traguardo rappresenta una pietra miliare nella storia di Maiora per quanto concerne la divisione Altasfera e testimonia la validità della strategia aziendale e la fiducia riposta dai clienti nell'insegna.

Maiora ha consolidato la sua crescita nel settore del cash & carry con un costante percorso di sviluppo negli anni su tre direttrici fondamentali: il potenziamento e riammodernamento della rete, le nuove aperture e l'investimento nelle risorse umane. Oggi la rete Altasfera conta otto punti vendita, caratterizzati da servizi di alta qualità, focalizzati su innovazione ed eccellenza operativa, orientati a soddisfare tempestivamente i bisogni di tutti i clienti professionali, con particolare attenzione agli specialisti del fuori casa.

A partire dal primo cash & carry inaugurato a Corato (Bari) nel 1991, che proprio quest'anno ha visto l'importante rinnovamento dei reparti freschi, durante questi 33 anni l'insegna ha ampliato la propria rete nei territori di Molfetta nel 2007, Laterza nel 2014, Manfredonia nel 2016, Crotone nel 2017, Monopoli e Lecce nel 2020 e Reggio Calabria lo scorso giugno. Nel tempo, il crescente investimento da parte di Maiora ha portato alla definizione di un team Altasfera, dedicato esclusivamente a questa unità di business nelle aree acquisti, vendite e marketing. Grandissima attenzione è riservata alle risorse umane: rispetto a due anni fa c'è stato un incremento del personale di oltre il 52%, arrivando a un numero pari a oltre 190 collaboratrici e collaboratori sempre più preparati grazie alla continua formazione che viene svolta sia in accademia che in store.

*"Possiamo affermare con orgoglio che questo traguardo è frutto di un percorso intrapreso da anni, con impegno e dedizione di tutto il team Altasfera"* ha dichiarato **Francesco Di Nardo**, Direttore Vendite Ingrosso e Franchising, che aggiunge: *"Maiora continuerà a investire in questo mercato, perseguendo risultati ancora più ambiziosi con l'obiettivo di migliorare costantemente il modello Altasfera affinché diventi il riferimento italiano per gli specialisti dell'Horeca"*.

[instore](#)

[Home](#)  
[La redazione](#)  
[Chi siamo](#)  
[Pubblicità](#)  
[Privacy](#)  
[Cookie policy](#)

inStoremag è un network di Quine.

LSWRGROUP®

**Quine srl**

**Direzione, amministrazione, redazione, pubblicità**

Via Spadolini 7 - 20141 Milano

Tel. +39 02 864105 | Fax +39 02 72016740 | P.I.: 13002100157

Contatti: [media.quine.it](mailto:media.quine.it) | [www.quine.it](http://www.quine.it) | [quineformazione.it](http://quineformazione.it)

[Privacy](#)

Copyright 2024 - Tutti i diritti riservati